

LUNDI **21** SEPTEMBRE 2009 — S Matthieu
THURSDAY SEPTEMBER

NOTES

- 8 Réunion avec les commerciaux : résultats de la semaine passée et objectifs pour la prochaine
- 9
- 10 Signature du compromis Crepêrie Girardeau !!!
- 11
- 12 Déjeuner avec Maître COUTEY Notaire et Mr DELANCY expert comptable
- 13
- 14 Accompagnement d'un consultant (Sébastien) pour expertise de la papeterie Roger Blanc puis retour au cabinet pour finaliser avec lui l'analyse de l'affaire
- 15

Prendre RDV avec Mr et Mme Caron pour étudier leur projet de reprise de la Ste Ouest Traffic

*Appeler le siège pour confirmer ma formation
Tél 0825 08 11 08*

Appeler Ouest-France pour organisation des publicités

Bilan avec la secrétaire sur les relances acquéreurs de la journée

Synthèse avec l'équipe et préparation des RDV pour demain

Réunion Conseil Municipal

Transmettre l'annonce à Hervé qui serait intéressé pour ouvrir un cabinet MS

Réseau national de conseil en cession / acquisition Commerces & Entreprises

Accédez au cercle très pro des Cabinets d'Affaires

MICHEL  SIMOND
une Affaire de Méthode

Un nouveau métier vous ouvrant de multiples perspectives

Un réseau exclusif et prestigieux de 80 cabinets

Une méthode unique dédiée aux franchisés Michel Simond

La caution d'un **Groupe leader sur son marché**

www.msimond.fr

 N° Indigo 0825 08 11 08 



Fédération française de la franchise